

# Klaes Izveštaji

Dostupno od verzije 7.8



Kontrola  
rezultata



Pregled poslovnog  
razvoja



Kokpit kompanije  
za izveštaje



Prikaz u zavisnosti  
od korisnika



Za uspešno korporativno upravljanje presudno je da uvek imate na umu važne činjenice i brojeve, da biste po potrebi brzo reagovali. Klaes Izveštaji vas podržavaju upravo u ovome. Sa direktnim pristupom SQL bazi podataka, Klaes vam pruža važne brojeve i procene. Za kratko vreme možete npr. kreirati procene koje se odnose na poređenje između kupovne/prodajne -cene, bruto profit, prodajne cifre ili postignute potvrde narudžbina vaših prodavaca.

Sa Klaes Izveštajima, poslovne odluke donosite još brže.

## Prikazi u zavisnosti od korisnika

- Strukturirano po poljima aktivnosti
- Slobodno birani ili predefinisani vremenski intervali
- Predstavljanje u vidu tabele, 2D ili 3D dijagrama
- Linije trendova (na primer, razlika u odnosu na prethodnu vrednost)
- Prikaz/Sakrivanje oznaka na koordinatama
- Vertikalno/horizontalno usmeravanje elemenata dijagrama

## Mogući izveštaji:

- Procene u vezi sa prodajom, razvrstane po klijentima/predstavnicima
- Procene vezane za dokumente (na primer, zabeležene ponude)
- Procene vezane za razvoj potražnje
- Procene poređenja kupovne/prodajne -cene
- Procene bruto profita
- Procene prosečnih vrednosti različitih dokumenata
- Procene koje se odnose na strukturu klijenata

# Klaes Reports

Available as of Version 7.8.2



Control of results



Overview of business development



Company-cockpit for reports



User-Definable Views



For successful corporate management, it is essential to keep an eye on important facts and figures in order to react quickly and decisively if necessary.

Here, Klaes Reports support you. With direct access to the SQL database, Klaes provides you with important figures, evaluations and KPI's. In no time you can create, for example, evaluations relating to comparisons between PP-SP, gross profit, sales or to order confirmations from your re-sellers. With Klaes Reports, you can make business decisions quickly and with confidence.

## User-Definable Views:

- Structure tree by activity fields
- Freely selectable or pre-defined periods of time
- Representation as table, 2D- or 3D chart
- Trend lines (for example, difference to the previous value)
- Show/hide the labelling of coordinates
- Vertical/horizontal alignment of bar charts

## Typical Reports:

- Sales-related evaluations by customers/representatives
- Document-related evaluations (for example, recorded offers)
- Evaluations against development of demand
- Evaluations of Purchase Price - Sales Price comparison
- Evaluations of gross profit
- Evaluations of average values of different documents
- Evaluations referring to the customer structure